

NOUS RECRUTONS



Un(e) Commercial(e) Entreprise

Poste basé à Antananarivo
En CDI

Dans le cadre de notre développement, nous recherchons **un(e) Commercial(e) Entreprise** passionné(e) par la relation client B to B et orienté résultats pour renforcer notre équipe. Poste rattaché à la direction commerciale

MISSIONS

- Développer et gérer le portefeuille clients entreprises BTP en assurant la prospection et la fidélisation afin d'atteindre les objectifs de chiffre d'affaires.
- Analyser les besoins clients et définir des solutions sur mesure avec les équipes internes
- Préparer et présenter les propositions commerciales, appels d'offres et contrats.
- Analyser les cahiers des charges pour évaluer précisément les enjeux et les points sensibles.
- Gérer les offres, commandes, livraisons, en coordination avec la production, la logistique et suivre les recouvrements avec la finance.
- Effectuer un reporting régulier (rapports hebdomadaires, tableaux de bord).
- Créer différents événements pour animer les réseaux des Entreprise de Construction et des prescripteurs

PROFIL

- Diplômé(e) en commerce et/ou vente (BAC+ 3/+4)
- Vous avez une parfaite maîtrise de la langue chinoise (mandarin)
- Vous avez une expérience réussie en tant que commercial terrain dédié au portefeuille entreprise (B to B)
- Vous faites preuve de réactivité et vous êtes force de proposition,
- Vous êtes doté(e) d'une excellente aisance relationnelle et d'un fort sens de la négociation.
- Vous êtes capable de travailler de manière autonome et en équipe.
- Vous êtes à l'aise avec les outils informatiques et logiciels de bureau.
- Permis B indispensable

Si vous êtes prêt à relever ces challenges avec nous, merci d'envoyer votre dossier de candidature (CV, références, prétentions salariales) à l'adresse

mdg-service-rh@alphaciment.com sous la référence SIE – CE avant le 28 novembre 2025.

✉ mdg-service-rh@alphaciment.com

📍 1 bis rue patrice lumumba, Tsaralàlana

☎ +261 20 22 293 88

Ensemble, construire pour durer.